



【発信日】令和6年4月25日

【問い合わせ先】

大野市役所（1階 8番窓口）

地域経済部産業政策課 齊藤、松山

電話 0779-64-4816（内線1414）

### 高くても売れる！観光客をつかむ商品づくり

大野の逸品創出事業セミナーを開催します

高速交通網の延伸を生かした稼ぐ力の促進に向け、本年度からの新規事業として「大野の逸品創出事業」を開始します。

本事業では、全国的・国際的な見本市やコンテストへの出品を目標とする市内事業者を対象に、商品の高付加価値化を促進するセミナーの開催や個別の開発支援を行います。

今回、本事業のキックオフとして、下記のとおりセミナーを開催することとなりましたので、多くの市内事業者に参加していただけるよう、周知に協力をお願いいたします。

#### 記

- 日時 5月29日（水） 午後6時30分～
- 場所 結とびあ 201・202号室
- テーマ 第1部：高くても売れる“価値”とは？  
第2部：売れる商品の成功事例・支援事業の説明
- 講師 県中小企業診断士協会
- その他
  - ・5月1日（水）からセミナー参加の申込受付を開始し、併せて商品開発支援への参加も募集します
  - ・セミナー及び本事業に関する詳細は別添チラシのとおりです

無料  
セミナー

5/29 (水) 18:30 ~  
結とぴあ 201号室

申込受付 5/1(水)~ 5/27(月)



## 高くても売れる！観光客をつかむ商品づくり ～北陸新幹線開業・中部縦貫道全通に乗り遅れない！～

2024年3月16日に北陸新幹線福井開業、2026年春には中部縦貫自動車道の県内全線開通を控え、大野市は大きなビジネスチャンスを迎えています。観光客、さらには全国に向けて「高くても売れる」高収益商品を開発することで、儲ける力を獲得しましょう！セミナーでは成功事例を交えながら、商品開発のノウハウや市の支援事業についてお話しします。

### 開催概要

#### 第1部 高くても売れる "価値" とは？

(同) プラスアルファ・ラボラトリー  
所長 川嶋正己氏 中小企業診断士協会 副会長

#### 第2部 売れる商品の成功事例・支援事業の説明

be-smiling 代表 佐々木孝美氏 中小企業診断士協会 理事  
(株) ブイコンサルティング  
代表コンサルタント 松田博史氏 中小企業診断士協会 理事

【問い合わせ先】大野市 産業政策課 産業振興グループ  
[電話] 0779-64-4816 [FAX] 0779-65-1424

商品づくり  
支援します！

中小企業診断士の指導  
(無料)を受けながら商品  
づくりができます。  
詳しくは裏面をご覧ください。

申込み  
フォーム  
FAXは裏面



## 価値を高める商品開発 専門家がお手伝いします！

皆さんの商品開発を、経営指導のプロ集団「中小企業診断士協会」がお手伝いします。より売れる商品を開発するために、開発ノウハウの習得から商品企画、展示会出展まで幅広く支援します。大野市内の方であればどなたでも参加可能です。全国に誇れる逸品を作りましょう！尚、参加可能枠には限りがありますのでお早めにお申し込みください。

### 1 商品開発に関する 勉強会開催

観光客に求められる"価値"やそれを際立たせる開発ノウハウを学ぶ勉強会を業種ごとに開催。知識の習得、商品アイデアの発掘をして頂きます。

※参加料：無料

### 2 新商品の企画 開発作業の伴走支援

専門家が客観的な視点で商品企画をブラッシュアップ。専門家と一緒に開発を進めることで確実な商品開発が可能です。

※相談料：無料

### 3 デザイン開発 SNS 活用アドバイス

商品化に向けたパッケージデザインや SNS 活用について、専門家からアドバイスを受けることができます。

※相談料：無料(相談のみ)

### 4 展示会・コンテスト の出展支援

全国販路の獲得に向けて、展示会やコンテストへの出展を支援します。出展料の補助あり。

※出展料：一部補助

セミナーお申込み FAX：0779-65-1426

事業所名	連絡先(メールor電話番号)	役職	参加者名

大野の逸品創出事業(専門家支援) 参加を希望する 参加を検討中 参加しない